



PÁGATE PRIMERO

El Presupuesto del Dueño

Yo no dirijo mi negocio por intuición. Lo dirijo con sistemas.

Si el negocio no te puede pagar a ti, no es un negocio — es una obra de caridad con tu nombre. Tú eres el gasto más importante del negocio: se paga primero, no último.

1. Tus datos el número real, no el que te gustaría

CONCEPTO	EJEMPLO (ANA)	TU NEGOCIO
Ingresos del mes	\$30,000	
% Tu sueldo — primero, sagrado	20 %	
% Impuestos — cuenta aparte	15 %	
% Reserva — el colchón	10 %	
% Operación — lo que queda	55 %	

La columna amarilla es la tuya. Los % son un punto de partida; el ORDEN no cambia.

2. Tu reparto a dónde va cada peso, en este orden

SUELDO 1° · PRIMERO · sagrado	20 %	\$6,000	
IMPUESTOS cuenta que no tocas	15 %	\$4,500	
RESERVA el colchón	10 %	\$3,000	
OPERACIÓN lo que queda para correr el negocio	55 %	\$16,500	
SUMA (tiene que dar igual a tus ingresos)		\$30,000	

REGLA DE ORO: si a la operación no le alcanza, NO te bajes el sueldo. Eso es un problema de margen o de costos — arréglalo. Tu sueldo nunca es la variable de ajuste.



¿Quieres verme llenarlo con el caso de Ana? Mira el video:

"Deja de Ser el Último en la Fila de Tu Propio Negocio"

youtu.be/bkCygzz56Ac · youtube.com/@PedroNunezBautista



EL SISTEMA, NO LA BUENA INTENCIÓN

Automatízalo y dale seguimiento

Yo no dirijo mi negocio por intuición. Lo dirijo con sistemas.

Un reparto que depende de tu memoria no es un sistema. Ponle un día fijo o hazlo con cada ingreso — nunca "cuando sobre", porque lo que sobra nunca sobra.

Tus 2 primeras acciones *esta semana, no "algún día"*

1 Abre 2 cuentas separadas

Una para tu SUELDO y otra para IMPUESTOS. Separadas de verdad, no una subcuenta mental. El dinero que no ves, no te lo gastas.

Mi día de reparto: _____

2 Ponle fecha al reparto

Elige el día fijo del mes (o hazlo con cada depósito) y agéndalo. Tu sueldo sale primero, antes que cualquier otra cosa.

Tu seguimiento a 3 meses *¿te pagaste, sí o no?*

MES	INGRESOS	ME PAGUÉ	¿SALIÓ COMPLETO?	QUÉ AJUSTO
Mes 1				
Mes 2				
Mes 3				

¿La operación no alcanza tres meses seguidos? No es tu sueldo: es el margen. Ve a "La Autopsia de un Negocio" y encuentra por dónde se te está yendo el dinero.

Por qué te pagas mal: los 3 sombreros *el 90% de los dueños los mezcla*

OPERADOR

Trabajas *EN* el negocio

Cobra SUELDO

Por las horas y el trabajo que haces. Es un gasto del negocio, no un premio.

DUEÑO

Trabajas *SOBRE* el negocio

Construye un ACTIVO

Tu pago es que la empresa valga más y corra sin ti. No se cobra en efectivo.

INVERSIONISTA

Pusiste el capital y el riesgo

Cobra DISTRIBUCIÓN

Se cobra de las utilidades — al final, y solo si las hay.

Cuando te pagas "lo que sobra", te estás cobrando solo la parte del inversionista — y te saltas tu sueldo de operador.

¿Tu negocio no da para pagarte todavía?

Vemos tus números juntos en tu llamada de diagnóstico gratis — 30 minutos.

calendly.com/pedronunez-theclarityadvisorygroup/llamada-descubrimiento-30-min